



WYLD ist eine 2015 gegründete Lifestyle Nutrition Brand mit Sitz in München. Ansprechende Bio-Lebensmittel wie Low Carb Müslis oder Superfoods mit modernem Design und effektivem gesundheitlichen Zusatznutzen treffen den Nerv der Zeit und verbinden Qualität, Geschmack und Design in ihrer ursprünglichen, möglichst naturbelassenen Form. Alle Produkte aus dem WYLD Sortiment werden gemeinsam mit Ernährungsexperten entwickelt, in Deutschland getestet und sind zudem frei von künstlichen Zusatzstoffen und Aromen. Vertrieben werden die Produkte über Vitafy (www.vitafy.de), dem Onlineshop für funktionale und gesunde Ernährung, Amazon, sowie in ausgewählten Offline Stores. Weitere Informationen findest du unter: www.wyld.de

Wir bieten am Standort München ein...

Praktikum im Bereich Vertrieb (m/w)

Was Dich erwartet...

- Du lernst WYLD von allen Seiten und Richtungen kennen und treibst dabei selber eigene Projekte voran
- Du führst eigenständig Kunden- und Wettbewerbsanalysen durch
- Du bist für die Gewinnung und Betreuung von unseren B2B Kunden zuständig
- Du hilfst uns dabei, uns immer weiter zu verbessern und unsere Kunden Tag für Tag glücklicher zu machen
- Du entwickelst mit uns Ideen für den Handel und planst Marketingaktionen & Promotions

Wir suchen Dich!

- Du hast bereits durch vergangene Praktika erste Erfahrung im Bereich Marketing oder Vertrieb gesammelt
- Du bist kommunikationsstark und es fällt Dir leicht Menschen zu überzeugen bzw. von einer Sache zu begeistern
- Du läufst mit offenen Augen durch die Welt und willst eigenständig Deine Aufgaben vorantreiben
- Du bist fit in Excel, hast ein analytisches Verständnis und kannst Deine Erkenntnisse erfolgreich umsetzen
- Du bringst eine hohe Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit mit, die auch andere ansteckt

Wir bieten Dir...

- Du hast die Chance ein sehr gut finanziertes Startup aktiv mitzugestalten, weiterzuentwickeln, dabei Deine eigene Erfolgsgeschichte zu schreiben und Deine Marke im TV zu sehen
- Werde Teil unseres ambitionierten Teams und profitiere von einer steilen Lernkurve und tollen Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb unseres stark wachsenden Unternehmens
- Wir bieten flache Hierarchien, abwechslungsreiche Aufgaben, Spaß bei der Arbeit und regelmäßige Teamevents sowie einen modernen Arbeitsplatz im Herzen von München

Interesse?

Dann sende uns Deine Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf, Referenzen) unter Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an jobs@wyld.de mit dem Betreff „Praktikum Vertrieb (m/w)“. Bitte gib dabei auch an, wie Du auf uns aufmerksam geworden bist. Für Rückfragen steht Dir Rebecca Wright gerne auch telefonisch unter 089 / 921 314 1 – 13 zur Verfügung.